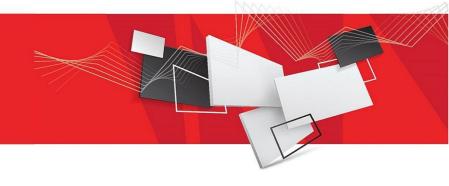


# Сотрудничество с заводом «Юнайтед Экстружн»



МЫ ДЕЛАЕМ ЛИСТ

### Критерии отбора



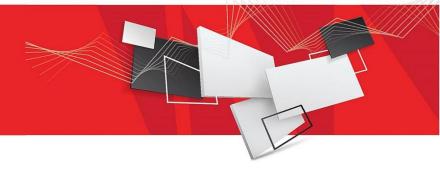
#### Следующие критерии являются приоритетными при отборе кандидатов:

- ✓ Интерес к дилерству «Юнайтед Экстружн»,
- ✓ Существующий бизнес с оборотом не менее 30 млн. руб. в год,
- ✓ Существующий бизнес должен иметь отношение к рекламе или строительству,
- ✓ Существующие складские помещения,
- ✓ Малое количество конкурирующих торговых марок в линейке продаж.





## Шаги, которые необходимо предпринять успешному кандидату:



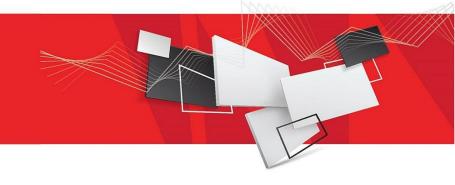
Связаться с отделом сбыта «Юнайтед Экстружн» и предоставить следующую информацию в виде презентации:

- ✓ Краткую историю вашей компании,
- ✓ Информацию о собственниках и ключевых сотрудниках компании,
- ✓ Портфолио реализуемой продукции и информацию об изменениях объема продаж за последние годы,
- ✓ Планы на будущее,
- ✓ Финансовую отчетность компании за последние 2 года,
- ✓ Месторасположение складов и точек продаж,
- ✓ Любую другую полезную информацию.





## Шаги, которые необходимо предпринять успешному кандидату:



Для следующего этапа может потребоваться подготовленный кандидатом бизнес-план, включающий в себя:

- ✓ Анализ клиентов и конкурентов на предполагаемой территории сотрудничества,
- ✓ 5-летний план покрытия территории (открытие филиалов),
- ✓ 5-летний план продаж.



